|  |  |  |
| --- | --- | --- |
| ALB Japan Firms to Watch ALBジャパン いま注目の法律事務所 | | |
| |  |  | | --- | --- | | Name of law firm 事務所名 |  | | Location of office(s) 所在地（市町村） |  | | Year established 設立年月日 |  | | Number of partners パートナー数 |  | | Number of fee-earners in total 全所属弁護士数 |  | | |  |  | | **Please do not alter this form**. .   * Entries open only to law firms with offices in Japan（日本で業務を行っている法律事務所に限ります） * Only one entry per law firm is allowed（1事務所につき応募は1件） * Firms must have 10 partners or less（パートナー数10人以下） * Deadline for submission is March 29, 2012（2012年3月29日以降の設立）. |
|  | |
| Please send submissions to Mari Iwata ( mari.iwata@thomsonreuters.com )  お申し込みは左のEメールアドレスの記者・岩田万理までどうぞ。 | |

| Mandatory Questions | | |
| --- | --- | --- |
| Clearly mark **CONFIDENTIAL** on those that are not publishable. | |
| **New office openings since Feb. 1, 2021 (if any)  2021年2月1日以降に加えた新事務所（ある場合）** |  |
| **Major deals/litigation advised on in this time period 2021年2月1日以降の主な取り扱い案件** |  |
| **Significant increase in headcount within this time period 2021年2月1日以降に増えた弁護士数** |  |
| **Key clients (highlight confidential and new clients gained during this time period) 主なクライアント企業（2021年2月1日以降に加わったクライアントはハイライトしてください。非公開情報の場合はその旨をお書きください）** |  |
| **Other kinds of expansion その他の事業拡大（あれば）** |  |

| Optional questions / 任意の質問 | | |
| --- | --- | --- |
| Clearly mark **CONFIDENTIAL** on those that are not publishable. | |
| **What have been the main drivers behind your growth in the past 12 months? 2021年2月1日以降に成長の牽引力となった主な心構えや出来事などを教えてください。** |  |
| **How would you describe your strategy for growth? 今後の成長戦略を教えてください。** |  |
| **Have there been any changes in business conditions to your advantage? 法曹業界や経済の変化の中で貴事務所に有利なものはありましたか。あったとしたら、それはどのような変化でしたか。** |  |
| **Who have been the key members of your team in this phase? Why? 現在貴事務所が迎えている局面で、チームでカギとなる方と、その理由を教えてください。** |  |
| **What do the next 12 months hold for your firm? 今後12ヵ月は何をしますか。** |  |