|  |  |  |
| --- | --- | --- |
| ALB Japan Top Law Firms Outside Tokyo 2022  東京外の法律事務所トップ10 | | |
| |  |  | | --- | --- | | Name of law firm 名称 |  | | Office location(s) 所在地：複数可 |  | | Year established 開設の日時 |  | | Number of partners パートナー数 |  | | Number of fee-earners in total 弁護士総数 |  | |  |  | | **Please do not alter this form**.  If a question does not apply to you, please leave it blank.  Please clearly mark **CONFIDENTIAL** next to the details that should not be published.  Fill in either Japanese or English  記入は日英どちらでも可です |
|  | |
| * Entries open only to law firms located outside Tokyo（申し込みは東京を除いた地域の法律事務所に限ります。ただし、東京に支所があり支所の弁護士数が本社より小さいは場合は有資格者です） * Only ONE entry per law firm is allowed（1事務所につき応募は1回） * Deadline for submission is June 30（締め切りは6月30日）   Please send submissions to Mari Iwata (mari.iwata@thomsonreuters.com)  ご応募は記者の岩田 ( mari.iwata@thomsonreuters.com ) までお願いいたします。 | |

| **MANDATORY QUESTIONS（質問 – 必須）** | | |
| --- | --- | --- |
| Clearly mark **CONFIDENTIAL** on those that are not publishable. | |
| **Major deals/litigation advised on in the 12 months since April 2021 （昨年4月以降の1年間で手がけた主な案件）** |  |
| **Increase in revenue (if you are at liberty to reveal the same)（開示なさっている場合は、当該期間の事務所の収入）** |  |
| **Increase in headcount (if any)（当該期間に新たに雇った弁護士）** |  |
| **New office openings (if any)（当該期間に新規に開いた事務所）** |  |
| **Other kinds of expansion（当該期間のその他の事業拡大）** |  |

| **OPTIONAL QUESTIONS（質問 – 自由回答）** | | |
| --- | --- | --- |
| Clearly mark **CONFIDENTIAL** on those that are not publishable. | |
| **What have been the main drivers behind your growth in the past 12 months?（当該期間の事業拡大の主な推進力なった物事やトレンド）** |  |
| **How would you describe your strategy for growth?（貴事務所の成長戦略を教えてください）** |  |
| **Have there been any changes in business conditions to your advantage?（当該期間に事業環境に大きな変化があった場合、その内容と理由を教えてください）** |  |
| **Who have been the key members of your team in this phase? Why?（貴事務所のパートナーの中でキーとなっている方がいたら、その方のお名前と役割、理由を教えてください）** |  |
| **What do the next 12 months hold for your firm?（今後1年間の経営戦略）** |  |